

Voorwaarden Adworth Partner Programma

1. Doel van het programma

Het Adworth Partner Programma is er voor mensen die Adworth willen aanbevelen binnen hun netwerk. Als partner verdien je commissie op de omzet van klanten die via jou binnenkomen.

2. Wie kan partner worden?

Iedereen met een netwerk en een beetje commerciële feeling. Geen ingewikkelde eisen, wel de intentie om serieus bij te dragen. Partners kunnen vanuit allerlei hoeken komen: salesprofessionals, maar ook boekhouders, advocaten, consultants, webbouwers, coaches — iedereen die werkt met bedrijven en het leuk vindt om anderen te koppelen aan goede online marketing.

3. Vergoeding en commissie

- Je ontvangt 10% commissie over álle omzet van een klant die via jou binnenkomt, en dat levenslang zolang die klant actief blijft bij Adworth.
- Uitbetaling vindt plaats zodra de betreffende factuur volledig betaald is.
- Partners kunnen op verzoek een overzicht uit WeFact ontvangen waarin de facturen en bijbehorende commissies te zien zijn — 100% transparant.
- Staat de factuur nog open of is deze niet betaald? Dan wordt er (nog) geen commissie uitgekeerd.
- Komt een klant uiteindelijk in een incassotraject terecht, dan ontvang je 10% van het daadwerkelijk ontvangen bedrag via het incassobureau. Ook hiervan kunnen we bewijs leveren via schermprints.

4. Ondersteuning en informatie

- Je krijgt geen promotiemateriaal, maar wel alle benodigde informatie en ondersteuning vanuit Adworth om klanten goed te kunnen adviseren of doorverwijzen.

5. Verwachtingen en gedragscode

- We verwachten dat je eerlijk en integer handelt.
- Wees open over je rol als partner.
- Geen verkooppraatjes of valse beloftes. Je bent geen verkoper, je bent een ambassadeur.

6. Samenwerking & verantwoordelijkheid

Partnerschap betekent voor ons tweerichtingsverkeer. Eén eenmalige klant aandragen en daarna verdwijnen is niet wat we zoeken. Wij zetten ons volledig in om jouw aangedragen klanten excellente service te geven én te helpen groeien. Van jou verwachten we dat je ons helpt met nieuwe leads en betrokken blijft. Het is een samenwerking — partners dus, geen passanten.

7. Beëindiging van het partnerschap

Zowel jij als Adworth kunnen op elk moment stoppen met de actieve samenwerking. Alle openstaande commissies worden netjes uitbetaald, zolang er aan de voorwaarden is voldaan.

Belangrijk: ook na beëindiging van het partnerschap blijf je 10% commissie ontvangen over bestaande klanten die jij hebt aangedragen, zolang die klant actief blijft bij Adworth en zijn facturen betaalt.